

ΕΞΕΙΔΙΚΕΥΜΕΝΑ ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ

Η GlobalGreece είναι η μοναδική εταιρία συμβούλων στην Ελλάδα που ειδικεύεται στην εξαγωγική στήριξη και στην διοργάνωση σειράς εξειδικευμένων σεμιναρίων για επιχειρηματίες, διευθυντικά στελέχη και συμβούλους με τεχνικά θέματα Διεθνούς Εμπορίου (Διοίκησης και marketing).

Τα σεμινάρια μας μπορεί να είναι μεμονωμένα θέματα προσαρμοσμένα στις τοπικές συνθήκες είτε ολοκληρωμένα προγράμματα προσαρμοσμένα στις δικές σας ανάγκες. Η θεματολογία καλύπτει ότι πιο σύγχρονο εφαρμόζεται διεθνώς, με ομιλητές επιλεγμένους για το υψηλό επίπεδο γνώσεων και τις πρακτικές τους εμπειρίες καθώς και τις μεταδοτικές ικανότητες τους.

[ΑΙΤΗΣΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ \(click\)](#)

Ενδοεπιχειρησιακά Σεμινάρια

Φυσικά όλα μας τα σεμινάρια με τούς ίδιους εισηγητές, μπορούν να οργανωθούν και ενδοεπιχειρησιακά και να χρηματοδοτηθούν από το ΛΑΕΚ του ΟΑΕΔ με την ίδια πάντα υψηλή ποιότητα και τις ίδιες προδιαγραφές εκπαίδευσης, εκπαιδευτικού υλικού και υποστήριξης.

Επιλογή Συνεργατών

Όλοι μας οι συνεργάτες-εισηγητές έχουν επιλεγεί με τρία ενιαία κριτήρια. Πρώτον την απόλυτη εξειδίκευση στους τομείς που διδάσκουν. Δεύτερο την σχετική επαγγελματική τους εμπειρία, δηλαδή την πρακτική εφαρμογή όλων όσων διδάσκουν και τρίτον τις επικοινωνιακές και εκπαιδευτικές τους ικανότητες και πρακτικές.

Μεθοδολογία:

Πιστεύουμε ότι η καλύτερη μεθοδολογία εκπαίδευσης και επιμόρφωσης είναι η ζωντανή διαδραστική εκπαίδευση που συνδυάζει παρουσίαση ύλης, ομαδική συζήτηση, και βιωματική εξάσκηση σε πραγματικά περιστατικά. Επιδιώκουμε την προσαρμογή όλης της ύλης στις ανάγκες και τις ιδιαιτερότητες της εκάστοτε επιχείρησης από τον επιλεγμένο εισηγητή και στην συνέχεια την μετάδοση πρακτικών και άμεσα εφαρμόσιμων γνώσεων, λύσεων και μεθοδολογιών.

Αριθμός ομάδας:

Για καλύτερη εξάσκηση, ο μέγιστος αριθμός ατόμων πρέπει να είναι έως 15 άτομα, ενώ προτεινόμενος αριθμός είναι τα 10-12 άτομα. Προτεινόμενη η μίξη εκπαιδευομένων από διαφορετικά τμήματα, όμως περίπου παρόμοιας ιεραρχίας.

Διάρκεια Σεμιναρίων

Συνήθως τα προγράμματα μας είναι εξάωρα ή πολλαπλάσια του 6.

Ο κάθε τίτλος μπορεί να καλυφθεί συνήθως πλήρως σε 12 ώρες ή περιληπτικά σε 6. Πάντοτε βέβαια η τελική μορφή και διάρκεια εξαρτάται από τις ιδιαίτερες ανάγκες και στόχους που μας θέτει η εκάστοτε επιχείρηση πελάτης.

Σεμινάρια Ανάπτυξης Εξαγωγών

Διεθνείς Συνεργασίες

Εκτός από την πιο εξειδικευμένη ομάδα ελλήνων εισηγητών σε θέματα διεθνούς εμπορίου που έχουμε οργανώσει, συνεργαζόμαστε με μια σειρά ξένων εκπαιδευτικών ιδρυμάτων και οργανισμών για την πληρέστερη κάλυψη εξειδικευμένων αναγκών.

Export Akademie Baden Württemberg (DE)

Henshall Centre (UK)

Export Training (UK)

B2fair (LU)

Δυνατότητα E-learning

Η πλατφόρμα e-learning www.globalgreece-academy.com είναι διαθέσιμη ανεξάρτητα τόπου και ώρας χρήσης, και περιέχει μια συνεχώς αυξανόμενη σειρά εξ' αποστάσεως μαθημάτων ειδικά σχεδιασμένων για τις ανάγκες των ελληνικών εξωστρεφών επιχειρήσεων.



Οι κύριες κατηγορίες στις οποίες δραστηριοποιούμαστε και μπορούμε να εγγυηθούμε την ποιότητα και τα άμεσα αποτελέσματα είναι τρεις.

Η κυριότερη κατηγορία μας –δεν υπάρχει αυτόνομη- προτείνουμε να την προσθέσετε στην λίστα σας είναι **Εξαγωγές & Διεθνές Εμπόριο**

Οι άλλες δύο κατηγορίες είναι

Οργάνωση & Διοίκηση & Πωλήσεις & Marketing

Αναλυτικότερα σας προτείνουμε κάποια ενδεικτική θεματολογία ανά κατηγορία

Εξαγωγές & Διεθνές Εμπόριο

- Εξαγωγικό Marketing
- Έρευνα Ξένων Αγορών
- Αποτελεσματική Συμμετοχή σε Διεθνείς Εκθέσεις
- Ανάπτυξη Συσκευασίας - Από Την Ιδέα Στην Εφαρμογή
- Πωλήσεις Σε Παγκόσμιο Επίπεδο Μεσω Διαδικτύου
- Εξαγωγικές Διαδικασίες - Η Σύγχρονη Πρακτική
- L/C Πιστώσεις & Διασφάλιση Πληρωμής
- UCP 600 & INCOTERMS
- Σύγχρονα Χρηματοδοτικά Εργαλεία Διεθνούς Εμπορίου
- Φορολογικές & Τελωνειακές Διαδικασίες
- Ανάπτυξη Εξαγωγών για Νέους Εξαγωγείς
- Διεθνείς Μεταφορές & Logistics
- Αγοράστε-παράγετε στην Κίνα
- Export Sales Skills
- Managing Agents & Distributors
- Τεχνικές Διαπραγμάτευσης Με Ξένους Πελάτες

Οργάνωση & Διοίκηση

- Τεχνικές Είσπραξης Οφειλών
- Ηγεσία, Ηγέτες & Επιχειρηματική Επιτυχία
- Διαχείριση Στρες Χρόνου Και Ανθρώπινου Δυναμικού
- Η Ψυχολογία Της Αλλαγής
- Γυναικεία Επιχειρηματικότητα: Αξιοποιήστε την διαφορετικότητα
- Μέτρηση Ικανοποίησης Πελατών
- Διαχείριση Αποθεμάτων & Οργάνωση Αποθήκης
- Γιατί Παίρνουμε Λάθος Αποφάσεις
- Service Culture - Η εξυπηρέτηση ως επιχειρηματική κουλτούρα
- Οικογενειακή επιχείρηση και Διαδοχή
- Επιλογή Και Πρόσληψη Προσωπικού
- Επικοινωνία & Επαγγελματική Συμπεριφορά για Γραμματείς

Πωλήσεις & Marketing

- Αποτελεσματικές Τεχνικές Διαπραγματεύσεων
- B2B sales - Τεχνικές Πώλησης Στο Χονδρεμπόριο
- Retail Sales - Τεχνικές Πώλησης Στο Λιανεμπόριο
- Εξυπηρέτηση Συναισθηματικά Φορτισμένων Πελατών
- Η Χορηγία ως Εργαλείο Επικοινωνίας
- Mobile Marketing
- Αυξήστε τις πωλήσεις σε περίοδο κρίσης
- Τουρισμός και Ιντερνετ
- Δημοσιότητα Και Γραφείο Τύπου
- Marketing & Πωλήσεις Υπηρεσιών
- Τηλεφωνική επικοινωνία και πωλήσεις
- Σχεδιασμός & διοίκηση προγραμμάτων δημοσίων σχέσεων

Για περισσότερες πληροφορίες, άλλες δραστηριότητες και οργάνωση σεμιναρίων σύμφωνα με τις δικές σας ανάγκες, παρακαλούμε επικοινωνήστε μαζί μας στο τηλ. 2310474191 ή στο email: bf@globalgreece.gr

Global Greece - International Business Projects

Thomas Building, 9th km. Thessaloniki - Themi, PO Box. 60689, Thessaloniki, 57001 Greece

Tel: +30 2310474191, **Fax:** +30 2310474192, **Email:** info@globalgreece.gr

Web: www.globalgreece.gr